

50 JAAR

★ RIESEWIJK ★

Est. 1968

1968 - 2018

PROFILE R
DE FIETSSPECIALIST



31 maart:
JUBILEUMMARKT
31 maart en 2 april (2e Paasdag):
E-BIKE DEMODAGEN

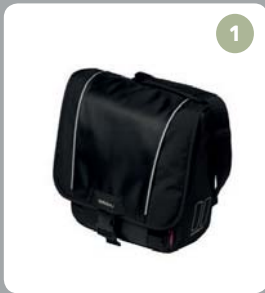
www.riesewijk.nl

...daar mag je **méér** van verwachten!

Essenstraat 4 - 7418 BM Deventer - Tel.: 0570 677750

Flora 191 - 7422 LT Deventer - Tel.: 0570 652372

PROFILE Riesewijk
DE FIETSSPECIALIST



1



BASIL®
spread the cycling joy

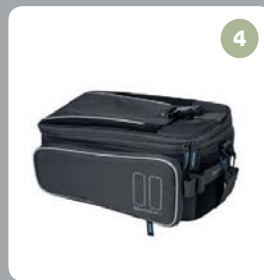


2

"Changed clothes,
changed bike,
changed bag."



3



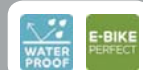
4

Basil Sport Design

Nieuwe collectie
2018

1. Basil Sport Design fietsschouderetas zwart 17580 €54,99
2. Basil Sport Design dubbele fietstas zwart 17581 €64,99
3. Basil Sport Design stuurtas graphite 17745 €49,99
4. Basil Sport Design bagagedragertas graphite 17747 €59,99

www.basil.com



Probeer een week lang gratis een elektrische vrachtfiets of fietskoerier en krijg tot 1500 euro cadeau bij aanschaf!



Waarom een vrachtfiets?

Een vrachtfiets is in de (binnen)stad minstens net zo snel ter plekke als een bestelwagen, hij komt ook op plaatsen waar u met de auto soms niet eens kunt komen. De vrachtfiets is milieuvriendelijk en ook nog eens goedkoper in gebruik. Een groot deel van de goederen die in en uit de stad worden gebracht, kan in principe met een vrachtfiets worden vervoerd. Tot slot heeft een vrachtfiets geen last van venstertijden.

De vrachtfiets (URBAN ARROW Cargo L) kunt u reserveren en ophalen bij Profile Riesewijk, Essenstraat 4 in Deventer.

Aanmelden kan op www.vrachtfietsactie.nl

www.riesewijk.nl

...daar mag je **méér** van verwachten!

Essenstraat 4 - 7418 BM Deventer - Tel.: 0570 677750

Flora 191 - 7422 LT Deventer - Tel.: 0570 652372

Ondernemers, opgelet! Vervoer je (bijna) dagelijks pakketjes of andere zaken met een (vracht)auto of busje door de stad? Doe mee aan de vrachtfietsactie van Cleantech Regio.

Probeer een week lang gratis een elektrische vrachtfiets uit, dé slimme krachtpatser voor transport.

Goed om te weten

- De actie loopt tot 1 juli 2018 en geldt ook voor de regio's Zwolle-Kampen en Twente.
- De subsidie bedraagt maximaal 50% van de kosten van fiets (ex BTW) en maximaal € 1500 per onderneming.
- De ondernemer dient de vrachtfiets in te zetten ter vervanging van ritten met een vracht-/bestelauto op fossiele brandstoffen of als groei van uw bezorging.
- Ritregistratie is vereist; het gaat om aantoonbare reductie van het aantal autokilometers.
- De helft van ons totale budget is gereserveerd voor bedrijven die de overstap van auto naar vrachtfiets maken en de andere helft voor bedrijven die een uitbreiding van hun bezorging wensen.
- Op is op.

PROFILE Riesewijk
DE FIETSSPECIALIST

Vier generaties Riesewijk al vijftig jaar aan het ondernemen in Deventer

‘Mijn vrouw Ria gaf me dan de brommeronderdelen aan’

Op 10 april 1968 werden de deuren van fietswinkel Riesewijk voor het eerst officieel geopend aan de Pastoorsdijk in Schalkhaar. “Mijn vader had een bedrijf in elektra en installatie, maar we verkochten ook zelfs gas in die tijd”, vertelt oprichter en pater familias Koos Riesewijk aan de koffietafel in het hart van de winkel aan de Essenstraat. “In die winkel stonden ook altijd drie of vier fietsen die we ook verkochten en zo kwam ik op het idee om een fietswinkel te starten.” Al vanaf zijn 17e jaar rolde Koos bij zijn vader Tonnie in de zaak en op zijn 22e opende hij de eigen fietszaak aan de overkant van de straat. “Daar stonden drie woningen van de Akzo, waarvan we er twee kochten en zo startten we daar onze zaak. Nadat ik trouwde met Ria, zijn we zelf ook bij de zaak gaan wonen.”



Go Ahead speelde.” Toen de bedrijfsleider, die er vanaf het eerste uur werkte, besloot om zelf een zaak in Dalfsen te openen, vonden Koos en Ria het beter om de zaak te verkopen. Zeker ook omdat ondertussen een vestiging in Colmschate was geopend.

Nieuwe generatie en verhuizing

In het jaar 1997 waren er twee ingrijpende veranderingen bij Riesewijk. Er werd verhuisd naar de huidige locatie aan de Essenstraat en de net afgestudeerde zoon Marc Riesewijk, tegenwoordig eigenaar, kwam in de zaak. Ook hij zit aan de koffietafel, helpt tussendoor nog wat klanten in de winkel, en vertelt waarom hij het vak zo enorm leuk vindt. “In onze winkel is altijd veel aanloop van mensen, er gebeurt dus altijd wat. In de eerste jaren had je in de winter veel minder mensen, maar tegenwoordig is dat het hele jaar door. Reden ook dat we vroeger bijvoorbeeld schaatsen verkochten in de toen nog rustige wintermaanden.” Vader Koos vult aan: “Dat waren mooie tijden, hele dagen schaatsen slijpen. Wij waren ook een van de weinige winkels waar je tweedehands schaatsen kon kopen. Die werden dan ingeleverd, even slijpen en we verkochten ze weer door!”

dig is dat het hele jaar door. Reden ook dat we vroeger bijvoorbeeld schaatsen verkochten in de toen nog rustige wintermaanden.” Vader Koos vult aan: “Dat waren mooie tijden, hele dagen schaatsen slijpen. Wij waren ook een van de weinige winkels waar je tweedehands schaatsen kon kopen. Die werden dan ingeleverd, even slijpen en we verkochten ze weer door!”

De huidige trends

De schaatsen worden vandaag de dag niet meer verkocht bij Riesewijk, maar Marc en zijn medewerkers blijven inspelen op de wensen uit de markt. “E-bikes zijn natuurlijk heel populair, mountainbikes ook en er is hele

afdeling speciaal voor wielrenners. Daar hebben we echt kenners voor in dienst die alles van deze takken van sport af weten. En we hebben sinds kort de highspeed fietsen. Die kunnen wel 45 km per uur en zijn een ideaal vervangend vervoersmiddel voor woon-werk verkeer. Veel groener en veel gezonder!”, lacht Marc terwijl hij weer opstaat van tafel. Hij moet weer even wat mensen helpen die de winkel binnenlopen.

De vierde generatie Riesewijk

Dan gaat de winkelbel nogmaals en komt een jongeman binnen. “Dat is Twan, mijn kleinzoon, zegt Koos trots. Die helpt ook mee in de zaak, prachtig toch?” Even later vertelt Marc dat ook zoon Twan het fietsenvak in de vingers heeft. “Hij helpt mensen al helemaal zelf en verkoopt met regelmaat ook fietsen aan klanten.” Opa Koos kijkt trots en vertelt: “Laatst kwam ik wat klanten tegen en die vertelden me dat ze waren geholpen door Twan en dat hij dat zo goed deed. Dat vind ik dan zo mooi om te horen!”

Familiair karakter

De jongste telg van de drie generaties Riesewijk is bijna klaar met zijn Havo-opleiding en gaat dan ‘small business’ studeren, een studie waarmee hij ook een eigen fietszaak zou kunnen runnen. “Het maakt me niets uit wat hij later gaat doen, maar het is wel heel leuk dat het waarschijnlijk de fietsen gaan worden. Ik ben super trots op hem. Dan wordt het familiale karakter, mijn vrouw Mariska werkt namelijk ook in de zaak, dat ons al 50 jaar kenmerkt nog weer jaren voortgezet”, besluit Marc meer dan tevreden.

Hard werken

De fietswinkel werd de eerste jaren volledig door Koos en Ria gedraaid en het was hard werken die eerste periode. “Dan was het tot zes uur werken, even eten en om half zeven stond ik weer in de zaak om bromfietsen om te bouwen. Dan gaf mijn vrouw de onderdelen aan die ik dan installeerde. Dat was echt bikkelen voor weinig geld, maar wel heel leuk!” Vanaf het begin ging het goed met de winkel en er werd na enige tijd zelfs uitgebreid. “Ha ha, dat is wel een grappig verhaal. Er knapte een boiler en dus stond alles tussen magazijn en winkel onder water. Moesten we uit nood de muur eruit halen en dat hebben we toen maar meteen aangegrepen om de winkel groter te maken”, vertelt Koos enthousiast.

Een sportzaak erbij

In de jaren die volgen wordt er zelfs een sportzaak geopend in de derde woning die ook wordt aangekocht door Koos en Ria. “Heb ik al mijn vakdiploma’s daarvoor gehaald en die zaak hebben we tot 30 jaar geleden gehad. We hebben trouwens ook nog een vestiging gehad in Dalfsen. Daar had een vriend van mij een fietszaak en toen hij stopte hebben wij het overgenomen. Zaten we naast René Eijkelkamp, de voetballer die later nog bij



gratis accu upgrade!

bij de F8E LTD t.w.v. € 250.-



De F8E LTD is een echte alleskunner. Dagelijkse ritjes, maar ook de wat langere toertochten zijn geen probleem voor deze veelzijdige e-bike. De motor is opvallend stil, daardoor kan je extra genieten van de omgeving. Dankzij de rotatie-sensor rijdt je met minimale inspanning een comfortabele snelheid. Geniet met deze actie van extra kilometers!

ENJOY THE ENERGY  SPARTA

TRENDY ALLESKUNNER: DE BOLERO!

TARA GEEFT DEZE BOLERO EEN
5-STERRENBEOORDELING.



- Stevig frame
- Achterdrager geschikt voor zware belasting
- Comfortabele vering
- Veilige verlichting



BATAVUS.NL

BATAVUS 



KOGA 
LOVE YOUR BIKE

BIJ AANSCHAF VAN EEN **KOGA E-NOVA** ONTVANGT U EEN **ACCESSOIREBON** T.W.V. 100 EURO.

IN DE WINKEL STAAT EEN KOGA ACCESSOIREDISPLAY. HIERUIT KAN MEN KIEZEN, BIJVOORBEELD FIETSTASSEN, BIDONS, SNELBINDERS ETC.

De aanbieding is geldig tot en met 12 april 2018.



Profiel Riesewijk een moderne fietsenwinkel met oude waarden

‘Je onderscheiden met service, kennis en hospitality’

Wie het parkeerterrein oprijdt aan de Essenstraat in Deventer ziet dat Profiel Riesewijk een moderne en ruim opgezette fietsenwinkel is. Sinds 1997 huist Riesewijk op deze locatie en dat bevalt de familie en hun medewerkers uitstekend. “Op de oude locatie waren we uit ons jasje gegroeid en dus besloten we te verhuizen naar deze plek. Veel gratis parkeerplekken, een mooi groot pand waar vanuit we alle activiteiten goed kunnen uitvoeren en het is uitstekend bereikbaar”, vertelt Marc.

Het verzorgingsgebied van de winkel met werkplaats is groot. Uiteraard komen de klanten uit Deventer zelf, maar ook uit omliggende plaatsen. “Dan moet je denken aan plaatsen als Gorssele, Lettele, Bathmen en Olst. Dorpen binnen een straal van zo’n 20 kilometer rondom Deventer. Dat zijn veel klanten, dus werken we met een groot team van specialisten.” Een team dat bestaat uit veertien medewerkers waarvan er twaalf aan de Essenstraat werken en twee op de locatie aan de Flora in Colmschate. “Dat is onze kleine vestiging waar voornamelijk reparatiewerkzaamheden plaatsvinden en we ook tweedehands fietsen verkopen”, legt Marc uit.

Internet verandert de markt

Net als elders in de maatschappij heeft internet de handel in de fietsenbranche enorm veranderd. Via internet kunnen mensen fietsen tegen een lagere prijs, maar ook met veel minder servicemogelijkheden bestellen. “Daar hebben alle retailers mee te maken. Wij maken het onderscheid met onze uitgebreide service en beleving die we bieden in de zaak. Maar we kijken natuurlijk ook hoe we in kunnen spelen op die veranderende markt. Want sommige mensen hebben helemaal geen behoefte aan uitgebreide service. Daarom bieden we onze klant nu de mogelijkheid zelf te kiezen voor een bronzen, zilveren of gouden servicepakket. Waarbij bij brons de service heel beperkt is en bij goud zeer uitgebreid. Dan moet je denken aan wel of niet bezorgen en halen, wel of geen

gratis leenfiets of -accu. Mensen willen steeds meer op maat bediend worden en ik denk dat we dat met deze verschillende serviceniveaus gaan realiseren”, geeft Marc aan.

Klanten weten meer

“En klanten worden ook steeds slimmer. De fanatieke wielrenner kan je tegenwoordig haast meer over een fiets vertellen dan jij als verkoper zelf. Ook bij E-bikes hebben mensen zelf vaak al informatie ingewonnen op het internet. Dus moeten we zelf meer weten en dieper op de stof in kunnen gaan. Reden dat we onze mensen bij blijven scholen. Maar naast die kennis draait het vooral om hospitality (gastvrijheid) in de winkel. Dat is de rode draad die door ons bedrijf loopt. Reden dat we nu ook weer aan het verbouwen zijn. We krijgen een open werkplaats, zodat mensen onze monteurs aan het werk zien. En er komt een prachtige koffietafel in het hart van de zaak waar mensen lekker rustig informatie kunnen krijgen of gewoon bij kunnen kletsen.”

Je klanten kennen

Het aspect van gastvrijheid bieden, vindt Marc het leukste aan zijn werk. De mensen ontvangen en op vriendelijke wijze verder helpen. “Het mooie van het vak vind ik het contact met de mensen en de band die je gedurende de jaren met elkaar opbouwt. En we zijn dan wel flink gegroeid de afgelopen decennia, maar net als vroeger kennen we al onze klanten nog steeds. Ik hou ervan om met mensen om te gaan en te werken met mijn familie. Mijn vrouw Mariska zit ook in de zaak en mijn vader en zoon helpen ook mee. Dat vind ik heel prettig. En het mooiste vind ik die tevreden klanten. Dat ik bijvoorbeeld een E-bike verkoop en klanten helemaal meeneem in alle mogelijkheden ervan. Als ik bij een servicebeurt diezelfde mensen dan heel blij weer terugzie. Dan voldoen wij aan de wensen van onze klanten en dat hoeft niet altijd de duurste fiets te zijn. Dat is wat het vak zo mooi maakt!”, sluit Marc af.

50 jaar vol trots in ons familiebedrijf

“Samen ons eigen bedrijf runnen... dat zouden wij wel kunnen, maar het zal er wel nooit van komen.” Zo heel lang geleden is het niet dat we dat tegen elkaar zeiden. Mariska was al jarenlang leerkracht speciaal onderwijs in Arnhem en ik zelf was ‘uiter-aard’ al jaren werkzaam in het bedrijf dat door mijn eigen ouders in 1968 is opgericht. In april 2014 heb ik zelf het bedrijf verlaten om mijn horizon te verbreden en ben als accountmanager bij een Nederlands fietsmerk aan de slag gegaan. Dat heeft precies tot september 2015 geduurd en toen wist ik het definitief en sprak dat ook uit thuis: “Ik wil in mijn eigen winkel staan en “mijn” klanten bedienen, daar word ik blij van!”

Nadat ook Mariska haar baan in het speciaal onderwijs had opgezegd, werd ‘het samen runnen van het bedrijf’ een feit eind 2015! Sterker nog, onze zoon Twan en pater familias Koos kwamen ook de gelederen (weer) versterken en doen dat tot op de dag vandaag nog vol overgave! Met een fijn en professioneel team proberen wij dagelijks onze klanten blij te maken. Blij met een nieuwe fiets, blij met een reparatie, blij met een adviesgesprek, maar ook blij met een sociaal praatje onder het genot van een kopje koffie of thee. Dat is namelijk wat wij graag willen, dat mensen het fijn bij ons hebben en daar streven we iedere dag met z’n allen naar! Dus als u in de gelegenheid bent, nodigen wij u van harte uit om gezellig langs te komen tijdens ons jubileumweekend om te genieten van al het moois dat we in onze winkels te bieden hebben.

Met sportieve groet,
Marc en Mariska Riesewijk

3

Part
of
your
Ride**CONDOR** € 45⁰⁰**MAT ZWART
LIMITED EDITION****IMPRESS** € 39⁹⁵**CONDOR
+ IMPRESS****BBB**
cycling
.com**CONDOR**

In de voorste luchtgaten van de Condor zit insectengaas om het onmogelijk te maken voor beesten in je helm te vliegen. Verder heeft de Condor 18 luchtgaten en een in-mold schaal constructie voor bescherming bij een valpartij. Het verwijderbare vizier maakt deze helm uitermate geschikt voor zowel racefiets als mountainbike.

- Maten: M (54-58 cm) and L (58-61,5 cm).
- Kleuren: mat zwart (**limited edition**), zwart/wit, zwart/blauw, zwart/rood, zwart/neon geel en wit/zilver.

IMPRESS

- Sportbril met lichtgewicht frame.
- Vervisselbare polycarbonaat lenzen.
- De lensvorm biedt volledige bescherming tegen zonlicht, stof en wind.
- 100% bescherming tegen UV-straling.
- Hi-impact polycarbonaat frame met instelbaar rubberen neusstuk.
- Inclusief opbergzakje.
- Inclusief gele en transparante lens.
- Kleuren: mat zwart in 3 varianten en mat wit.

VAN

84⁹⁵

VOOR

59⁹⁵**SHIMANO**

#MYULTEGRA Elk doel heeft ontelbare routes. Alleen jij beslist welke het beste bij jou past. Jij kiest, of een snelle rit op de vlakke weg of een uitdagende steile klim. Deel je het met je vrienden - of geniet je er alleen van. Jouw keuzes en daar gaat het om. Want uiteindelijk bepalen ze hoe ver je gaat. On your ride. Your route. Your Ultegra. shimano.com/myultegra

YOUR RIDE
YOUR ROUTE
YOUR ULTEGRASHIMANO
ULTEGRA



Open huis met Pasen en leuke acties rondom jubileum

Ter ere van het 50-jarig jubileum houdt Profile Riesewijk tijdens het weekeinde van de Paasdagen open huis. Op zaterdag 31 maart en maandag 2 april (Tweede Paasdag) is er van alles te doen in en rondom het pand aan de Essenstraat.

“We hebben onder andere tijdens deze dagen speciale demo-modellen staan van E-bikes (van merken als Riese & Müller, Victoria, Batavus, TREK, Sparta, KOGA, Cortina Ecom en Gazelle). Voor de kinderen hebben we een springkussen en ze kunnen zich ook nog laten schminken. Ook is er een nostalgische ijscowagen van Talamini aanwezig! Daarnaast zijn er ook allerlei acties, zoals het 5-jaar garantieplan op E-bikes, gratis accessoires bij aankoop van een nieuwe fiets of een gratis verzekering bij een nieuwe fiets. Een van de medewerkers kan u hier alles over vertellen tijdens het Jubileumweekend. Daarnaast zullen de aanbiedingen die u verspreid in deze krant tegenkomt en prominente plek in de winkel krijgen om geen enkel voordeel mis te kunnen lopen!”, vertelt Marc enthousiast.

“Deze eenmalige krant is ook onderdeel van onze jubileumactiviteiten en voor de rest zitten er nog wat leuke dingen in de pipeline. We zullen dan ook niet al ons kruit verschieten tijdens het open huis weekeinde. We zitten bijvoorbeeld nog te denken aan wat leuke activiteiten later in het jaar, meer richting de zomer. Maar daar zullen we de mensen via de media en onze eigen social media kanalen over berichten!”, geeft Marc aan. “We pakken in ieder geval flink uit, dat mag ook wel voor al die trouwe klanten. Bij ons 25-jarig jubileum kwamen we nog weg met een gratis paraplu bij de aankoop van een fiets, ha ha. Dat doen we nu anders en beter!”



De Nevo.

Zijn tijd vooruit.

Lage instap? Dat klinkt op het eerste gezicht niet echt sportief. Maar bij de Nevo is exact het tegendeel het geval. De markante vormgeving, royale frameprofielen en scherpe vouwen beloven sportiviteit en vastberadenheid – een e-bike van de toekomst.

Voor meer Info: www.r-m.de/nevo

RIESE & MÜLLER

COLOFON

Uitgave: Profile Riesewijk

Realisatie: Artzet Media

Vormgeving: Eric Klein Nagelvoort/Patrick Nijhuis

Fotografie: Patrick Nijhuis/archief Riesewijk

Acquisitie: Jacobien Woortman (Artzet Media)

Redactie: Laurens-Jan Stam

Druk: Janssen Pers

Verspreiding: All Inn, Twello



31 MAART VANAF 09.00 UUR

MEGA ZATERDAG

JUBILEUM- MARKT

Omdat we
dit jaar 50 jaar
bestaan trakteren
we op hoge
kortingen, dus
profiteer
ervan!

Fietskleding (60% korting!!)

Regenkleding

Overjarige fietsen

- E-bikes
- Transportfietsen
- Mountainbikes
- Racefietsen
- Kinderfietsen
- Standsfietsen
- Hybride fietsen

2e hands fietsen met hoge kortingen

www.riesewijk.nl

...daar mag je **méér** van verwachten!

Essenstraat 4 - 7418 BM Deventer - Tel.: 0570 677750

PROFILE *Riesewijk*
DE FIETSSPECIALIST

Zaterdag 31 maart en maandag 2 april (2e Paasdag)

DEMOdagen



RIESE & MÜLLER

KOGA®
LOVE YOUR BIKE

BATAVUS

CORTINA
SPARTA

TREK

VICTORIA
Gazelle

Tijdens de jubileumshow op zaterdag 31 maart en maandag 2 april (2e paasdag) kunt u diverse E-bikes uitproberen!



GRATIS routeboek t.w.v. € 9,95 bij inlevering van deze bon in het feestweekend!

OVERWEEGT U EEN E-BIKE AAN TE SCHAFFEN? MAAR U ZIT MET VRAGEN ZOALS:

- Motor in het midden, achter- of voorwiel?
- Rotatiesensor of krachtsensor?
- 40nm of 50nm motor of zelfs nog meer?
- 300, 400 of 500wh accu?
- Hoe ver kan ik eigenlijk met een volle accu?
- Kan de E-bike op een gewone fietsendrager?

Allemaal vragen waarop wij u de juiste antwoorden kunnen geven! Onze adviseurs helpen u graag met het maken van de juiste keuzes, zodat u een fiets koopt die bij u past!



- Nostalgische ijswagen van Talamini (vanaf 13.00 uur)
- Gratis schminken voor kinderen
- Multiplay speeltoestel

www.riesewijk.nl

...daar mag je **méér** van verwachten!

Essenstraat 4 - 7418 BM Deventer - Tel.: 0570 677750

Flora 191 - 7422 LT Deventer - Tel.: 0570 652372

PROFIE Riesewijk
DE FIETSSPECIALIST

CORTINA

DUTCH FASHION BIKES

Bij aanschaf van een
**CORTINA U4
TRANSPORT**
ontvangt u een
**GRATIS
BASIL KRAT***



CORTINAFIETSEN.NL

*Actie geldig van 26 maart t/m 30 april

JUBILEUM AANBIEDING



+



SAMEN
(1 SHIRT + 1 BROEK)
VAN 159,90
NU VOOR
125,00

CRAFT 
FUNCTIONAL SPORTSWEAR



Riesewijk al jaren tevreden als onderdeel van 'Profile formule'

Al bijna 25 jaar participeert Riesewijk in de Profile formule. Vandaar ook de officiële naam 'Profile Riesewijk Deventer'. Deze overkoepelende formule, waar fietsenzaken door heel Nederland gebruik van maken, zorgt voor veel extra ontzorging en kennis voor Marc Riesewijk en zijn medewerkers.

"Heel veel om ons heen is geregeld dankzij Profile. Een paar mooie voorbeelden is het 5 jaar garantieplan dat we bij een 'goud pakket' op E-bikes aanbieden. En er is de website die Profile voor ons beheert en de servicepas met herinneringen wanneer een fiets terug moet komen voor de onderhoudsbeurten. Daarnaast werken ze bij Profile met een mooie kerncollectie van fietsen en onderdelen. Voordeel is dat ze bij Profile met een centrale voorraad werken, waardoor er gedurende het seizoen

een veel betere beschikbaarheid is voor zowel de fietsen als de onderdelen."

Beoordeling en planning door klant

Marc is van mening dat samenwerken ook nodig is om te overleven in de toekomst en beter is dan "rommelen in de marge". "Dankzij de Profile formule kunnen men-

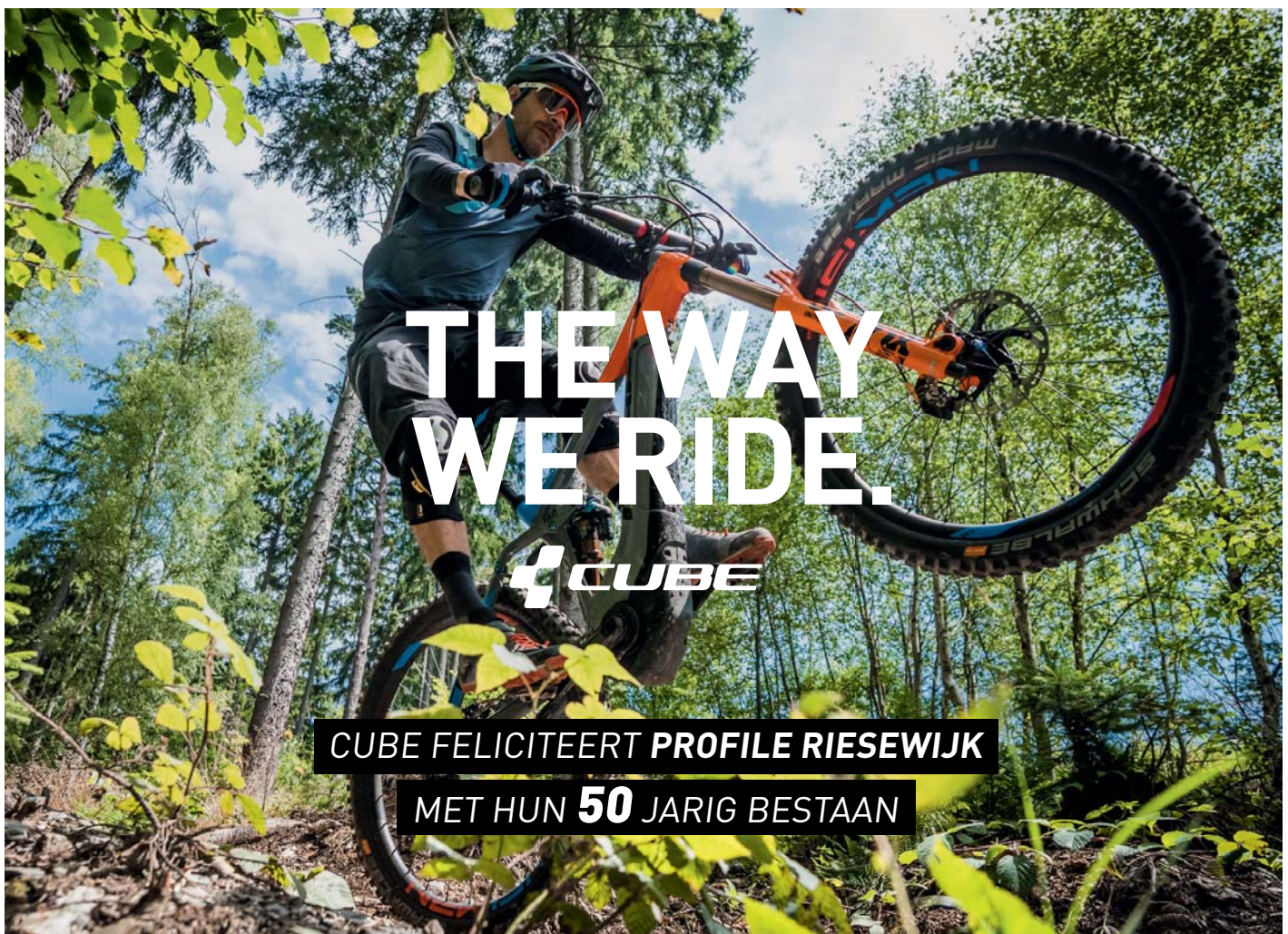
sen de servicebeurten zelf online inplannen. Ook kunnen klanten ons online beoordelen en de resultaten nemen wij weer mee in ons wekelijkse overleg. Zo weten we wat we goed doen, maar vooral ook waar het beter kan. Die terugkoppeling van de klanten is van groot belang om op alle fronten het bedrijf naar een hoger niveau te tillen."



Bij elke fiets een Profile Servicepas

- ✓ Adviesgesprek
- ✓ Zadel-omruil service
- ✓ Leenfiets bij reparaties
- ✓ Proefrit
- ✓ Rijklar maken
- ✓ Automatische uitnodiging voor servicebeurt
- ✓ Fietsmeting
- ✓ Servicebeurten

www.profiledefietsspecialist.nl/servicepas



Wij feliciteren
Profile Riesewijk
met het
50-jarig jubileum

 autobedrijf
de **Snipperling**



Apeldoorn | Deventer | snipperling.nl

La Kemme

lingerie

Grote Overstraat 29 | 7411 JA Deventer
Tel. 0570 - 61 37 04 | info@lakemme.nl



ondernemen
is de reis van
je leven

Accountancy
Belastingadvies
Corporate finance
HR services
Juridisch advies

CROP
samen op koers

NICE
LETTERS

BINNEN- EN BUITENRECLAME



**AUTOBELETTERING,
SPANFRAMES, VLAGGEN,
SPANDOEKEN, POSTERS,
GLASTINTEN, FULL COLOURS-
STICKERS, SNIJTEKSTEN,
PRESENTATIESYSTEMEN
LICHTRECLAME, ETC...**

NICE LETTERS
Binnen- en buiten reclame
Hanzeweg 10 Deventer

Tel. +31 (0) 570 - 677 119
Email info@niceletters.nl
Internet www.niceletters.nl

Bevriend met Tour de France winnaar

Door de jaren heen heeft de familie Riesewijk een grote kennissen- en vriendenkring opgebouwd dankzij hun fietsenzaak. Een bijzondere vriendschap is die van Koos Riesewijk met oud-Tourwinnaar Jan Janssen. Janssen was succesvol profwielrenner in de jaren zestig en zeventig en won onder andere de Tour de France, de Vuelta en het Wereldkampioenschap. Na zijn carrière zette hij een eigen fietsenmerk op en zo kwam Koos Riesewijk met hem in contact. "Wij hadden zijn fietsen in de winkel en zo leerden we elkaar steeds beter kennen", vertelt Koos. "Jan heeft ook veel voor ons gedaan door de jaren heen. Bij ons 25-jarig jubileum heeft hij destijds de hoofdprijs uitgereikt en bij een Franse week die we ooit organiseerden was hij ook aanwezig. Heel leuk natuurlijk dat het contact altijd is gebleven met hem." Maar ook andere topwielrenners waren bekend met de familie Riesewijk in de jaren zeventig en tachtig. "Dat was in de tijd van de Raleigh ploeg van Peter Post, wij verkochten ook Raleigh in onze winkel en als er dan criteriums hier in de buurt waren hadden we contact met renners als Raas en Lubberding. Mooie tijden waar we met plezier op terugkijken", aldus Koos.



BASE 4 DANCE

Dansen is niet alleen goed voor je gezondheid. Het kan er ook aan bijdragen te ontdekken wie je als persoon wil zijn, je eigen lijf te waarderen en alle mogelijkheden van je lijf te ontdekken. Binnen Base4Dance leggen wij daarom de nadruk op het stimuleren van: zelfvertrouwen, lef en zelfstandigheid van de dansers. Dit bereiken wij door veel ruimte te bieden voor fantasie, creativiteit en het ontdekken en geven van een gevoel van vrijheid.

Voor dansles ben je bij Base4Dance aan het juiste adres!

Check de website voor al onze lessen en activiteiten.
Heb je vragen mail dan naar: info@base4dance.nl

Bij Base4Dance kun je het gehele jaar instromen en betaal je alleen voor de resterende lessen!

www.base4dance.nl Manon van 't Spijker

schildersbedrijf

Uw woning: altijd strak in de lak

*Schildersbedrijf Wolters BV feliciteert
Profile Riesewijk met haar jubileum*

WWW.WOLTERSBV.NL

Hillebrand Bouw Bathmen

www.hillebrandbouw.nl



Trek LM 1+



De LM1+ is te verkrijgen vanaf € 2299,- met een BOSCH Active+ middenmotor in 300/400/500 watt

De kenmerken van de Trek LM 1+ zijn:

- Betrouwbaar, vertrouwenwekkend aluminium frame met gladde lasnaden
- Onderhoudsarme RIDE+ elektrische fiets met middenmotor
- Stille, betrouwbare Active+ middenmotor (40Nm)
- Eenvoudig te onderhouden rollerbrakes voor en achter

ÉÉN VAN DEZE PRACHTIGE LOOPFIETSEN VAN PUKY WINNEN?



LIKE EN WIN!



Like onze facebookpagina en tag iemand waarvan jij vindt dat hij of zij deze loopfiets verdient!



<https://www.facebook.com/Profileriesewijk/>

SCHWALBE

50 jaar Profile Riesewijk!
Van harte gefeliciteerd!

Het Schwalbe Team

GEEFT NIKS!

Volledig uitsluiten kan men een lekke band nooit. Maar tegen veroorzakers van een lekke band zoals scherven of scherpe steentjes bent u met de Marathon Plus het best beschermd.

FastRider
PRAKTISCH OP IEDERE FIETS

JAXX

€ 64,95 € 36,95 € 49,95

www.fastrider.nl

Het team van **Profile Riesewijk**



Orange C7+ HMB

De krachtige Bosch midden motor biedt bij heuvelachtig terrein optimale ondersteuning.

- Verende zadelpen en voorvork.
- Frame met optimale stabiliteit.
- Krachtige Bosch motor



Proefrit maken?

Ga langs bij jouw Gazelle-dealer of één van onze Gazelle Experience Centers.



Wij introduceren Service op maat Goud, Zilver of Brons

Een veel gestelde vraag: "Ik heb een fiets gezien op internet en die is veel goedkoper dan bij jullie, kunnen jullie deze ook leveren voor die prijs?"

Om te beginnen is het antwoord op de vraag ja, wij kunnen de fiets ook leveren voor de prijs van veel internetaanbieders. U kiest dan (in de meeste gevallen) voor servicepakket Brons en ontvangt een aanzienlijke korting op de adviesverkoopprijs.

Profiel Riesewijk staat voor service.

Ons advies: Kies voor Goud!

Dit is het standaardpakket. U wilt graag een fiets kopen die bij u past en waar u ook goed óp past. Als u bij ons in de winkel voor advies komt, kunnen wij ervoor zorgen dat u op de juiste fiets, met de juiste maat komt te rijden. Alleen even uw lengte bepalen is niet voldoende, uw beenlengte is namelijk doorslaggevend voor de uiteindelijke framelhoogte. Wij hebben hiervoor een geavanceerd meetsysteem in huis. Ook kunnen wij een zadelmeter voor u doen, zodat u ook nog eens het perfect passende zadel kunt aanschaffen.

Een echt persoonlijk advies op maat dus. We leveren uw fiets eventueel ook nog gratis bij u thuis af.

Daarnaast is een fiets een onderhoudsproduct. Net als een auto, motor of scooter heeft ook uw fiets regelmatig service en onderhoud nodig. Het is wel zo fijn als u dan ook terecht kunt bij de winkel waar u uw fiets hebt gekocht. In onze werkplaats staan gediplomeerde monteurs voor u klaar. Ook hebben we een ophaaldienst en kan uw fiets in overleg ook nog teruggebracht worden. In het Servicepakket Goud krijgt u de framemeting, zadelmeter, zadelmetergarantie, (elektrische) leenfiets, eventuele leenaccu en de eerste servicebeurt gratis en ook nog eens een flinke korting op de volgende 3 onderhoudsbeurten. Ophalen en bezorgen is gratis. En een elektrische fiets met Servicepakket Goud bevat tevens het 5 jaar garantiepakket. Dat is pas zorgeloos fietsen.

Pakket Zilver

Mocht u met minder services genoeg willen nemen, is

er de mogelijkheid om voor pakket Zilver te kiezen. Wij bieden de fiets aan tegen een gereduceerde prijs. De eerste servicebeurt is gratis en ook op de volgende drie onderhoudsbeurten krijgt u korting.

Pakket Brons

Dit pakket noemen we ook wel het internetpakket. Vergelijkbaar met de diverse online aanbieders, maar dan bij uw eigen vertrouwde fietswinkel! Bij dit pakket is inruilen niet mogelijk en komen de kosten voor onderhoud en eventuele montagekosten van accessoires voor uw eigen rekening.

Dit pakket is niet voor alle merken beschikbaar. Vraag in de winkel naar de mogelijkheden.

Acties en aanbiedingen

Bij acties en aanbiedingen is Brons het standaardpakket, maar kunt u tegen een geringe meerprijs toch voor Zilver of Goud kiezen.

DE SERVICE BEPAALT DE PRIJS



GOUD



ZILVER



BRONS

KIES HET PAKKET WAT BIJ U PAST!

www.riesewijk.nl

...daar mag je **méér** van verwachten!

Essenstraat 4 - 7418 BM Deventer - Tel.: 0570 677750

Flora 191 - 7422 LT Deventer - Tel.: 0570 652372

PROFILE Riesewijk
DE FIETSSPECIALIST